

An:

Application Intelligence

**Insourcing – was Sie über Ihren SourceCode wissen müssen!**

Sie wollen Ihre Software wieder ins eigene Haus holen, können aber keine Aussage über die Softwarearchitektur und die SourceCode-Qualität Ihrer bisher beauftragten Software treffen? Das muss nicht sein! Erfahren Sie, wie Sie mit Hilfe eines Code-Analyse-Tool-Sets Licht in die BlackBox bringen und sich somit eine Übersicht über den Zustand Ihrer Software machen können. Mit Hilfe der Analyse erhalten Sie einen konsistenten, vollständigen Überblick über Ihren SourceCode. Sie erhalten in kürzester Zeit einen präzisen Einblick und können dann den Prozess der Weiterentwicklung starten. Sie gewinnen eine aktuelle und umfassende Dokumentation des Ist-Zustandes, verbessern direkt die technische Codequalität und senken die Wartungs- und Betriebskosten. Zukünftig können Sie die Entwicklungsperformance von Anfang an signifikant verbessern und faktenbasiert begleiten. **Ausführliche Informationen unter [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder anfordern unter Kzf.: (1)**

Neujahrsempfang am 19.01.2006

**Münchener Unternehmerkreis MukIT und Fujitsu Siemens starten durch**

Mit Schwung startet der Münchener UnternehmerKreis IT bei seinem Neujahrsempfang am 19.1.2006 ab 15:00 bei Fujitsu Siemens, München in das neue Jahr. Durchstarten ist angesagt, wenn ca. 100 IT Unternehmer gemeinsam mit dem Managementberater Kai Krickel Ziele und Vorschläge zur Verbesserung Ihres Projektgeschäftes für 2006 erarbeiten. Der Müncher UnternehmerKreis IT ist eine Initiative Münchner Unternehmen aus der IT-Branche für einen ganzheitlichen Informations- und Erfahrungsaustausch, der auch Kooperationen unterstützt. **Anmeldung unter [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder anfordern unter Kzf.: (2)**

Spitzenleistung für Unterwegs

**Toshiba Notebook super günstig**

Das Toshiba Satellite L20-137 mit 1,4 GHz Prozessor, 512MB RAM, 40GB Festplatte und DVD-Super-Multi-Laufwerk (auch für Double-Layer-DVDs) sowie integriertem LAN und Wireless LAN gibt es zum Jahresanfang besonders günstig: Für unschlagbare 699,- Euro erhalten Leser der it-ZEITUNG dieses Schnäppchen! **Infobestellschein unter [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder Kzf.: (3)**

Die richtige Entscheidung treffen

**Krankenversicherung - privat oder gesetzlich?**

Mal angenommen, Sie sind gesetzlich versichert und erwägen einen Wechsel zu einer privaten Krankenversicherung. Was müssen Sie beachten? Welche Vorteile gibt es, welche Einsparpotentiale? Zunächst könnte es für Sie billiger werden. Aber es gibt kaum einen Weg zurück. Und richtig teuer wird es für Sie dann, wenn Sie eine Familie gründen. Da hilft ein Überblick über die Versicherungsarten entscheidend weiter. Schon der Ansatz ist bei gesetzlicher und privater Versicherung unterschiedlich. Gesetzlich versichert richtet sich der Beitrag nach dem Einkommen, nicht dem Risiko. Das ist Privat anders, hier richten sich die Beiträge nach Risiko, Geschlecht und Alter. Alle versicherten Leistungen ergeben gemeinsam den Gesamtbetrag. **Weitere kostenlose Tipps und Tricks sowie einen ausführlichen Überblick über verschiedene Versicherungen gibt es unter [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) od. Kzf.: (4)**

Schnäppchen-Warnung!

**17" High-End Bildschirm mit Top-Qualität**

Nicht nur für Gamer, aber von der PC-Games als Top-Produkt getestet: Der Viewsonic VX724 überzeugt mit gerade einmal 3ms Reaktionszeit. Damit ist das 17" Display eines der schnellsten TFT-Displays auf dem Markt. Das silbergraue Schnäppchen verfügt über eine durch Spezialbeschichtung entspiegelte Glasoberfläche, damit Sie immer den Durchblick behalten. **Bestellschein und Informationen unter [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder anfordern unter Kzf.: (5)**

Ihre Stimme zählt

**Online-Umfrage zu den Trends und Entwicklungen am „Point of Sale“**

Mitmachen und sich informieren: Noch bis Ende Januar können Sie an der Umfrage des Deutschen Vertriebs Performance Index teilnehmen. Auch in diesem Jahr wird mit dem dvpi in der deutschen ITK-Industrie eine Untersuchung angeboten, die die Einschätzung von Vertriebsmitarbeitern am 'Point of Sale' zur aktuellen Situation erfragen soll. Der dvpi ist ein Barometer für Trends und die Performance im Vertrieb der ITK-Industrie und soll jährlich durchgeführt werden. Das Ziel der Befragung ist es, Informationen zu gewinnen, die Aufschluss über konkrete Ansätze zur Verbesserung der Leistungsfähigkeit im Vertrieb geben. So können kontinuierlich Veränderungen und Trends in der Vertriebsbranche abgeleitet und prognostiziert werden. Als Teilnehmer erhalten Sie die Ergebnisse nach Abschluss der Befragung. **Details zur Teilnahme und Infos unter [www.ititpro.com](http://www.ititpro.com) oder anfordern unter Kzf.: (6)**

**ANTWORT-FAX an: (0 72 1) 15 11 888**

Lesernummer:

▶  Ja, senden Sie mir bitte kostenlos ausführliche Informationen zu den vorgestellten Themen mit den Kennziffern:

Anrede/ Name: \_\_\_\_\_

Funktion/ Abt.: \_\_\_\_\_

E-Mail: \_\_\_\_\_

01  02  03  04  05  06