



An:

Teams zu Höchstleistungen führen**Durch erfolgreiche Teamführung neue Leistungspotenziale erschließen**

Es ist eine der Herausforderungen modernen Managements Teams zu steuern und in kurzer Zeit zu höchstmöglichen Leistungen zu bringen. In diesem Experten-Seminar wird Ihnen Axel Esser in praxisnaher Form die unverzichtbaren Bedingungen und Faktoren für eine erfolgreiche Teamsteuerung und Leistungsentwicklung vermitteln. Ferner erfahren Sie, wie Sie die Situation eines Teams sowie dessen Entwicklungsdynamik diagnostizieren und steuern. Sie trainieren Methoden mit denen Sie Konflikte zwischen Teams positiv beeinflussen können. **Details direkt online abrufen unter www.ititpro.com oder anfordern unter:**

▶ 01:○

Als Techniker verkaufsaktiv beraten**Wie Sie als technischer Spezialist Verkaufserfolge erzielen**

Messezeit! Oft heißt es dann: stundenlang am Stand stehen, Small-Talk machen und Häppchen servieren. Reicht Ihnen das? Wenn Sie sich nicht nur als guter Caterer profilieren wollen, sondern die Messe als aktiven Weg zur Neukundengewinnung und -bindung verstehen, dann nutzen Sie die Erfahrung von Profis für Ihren Verkaufserfolg. In diesem Training lernen Sie, wie Sie mehr aus Ihren Messekontakten machen. **Infos unter www.ititpro.com oder kostenfrei anfordern unter:**

▶ 02:○

Retreat der Luxusklasse**Führen – Erfolg – Neue Gipfel**

Seminar, um wieder einmal intensiv zu schauen, wo die Fahrt hingehet, persönlich geschäftlich. In einer einfachen Berghütte auf 2000m Höhe, kombiniert mit Wandern und der Besteigung eines Viertausenders. **Ausführliche Informationen zum innovativen Event erhalten Sie online unter www.ititpro.com oder können Sie kostenfrei anfordern unter der Kennziffer:**

▶ 03:○

Souveräne Rhetorik**Wie Sie sicher reden und Menschen für Ihre Ziele gewinnen**

Egal ob Mitarbeiterbesprechung, Vorstellung der Jahresergebnisse, ob Präsentation bei einem wichtigen Kunden oder Weihnachtsfeier – der nächste Redeanlass kommt bestimmt. Immer gilt es, Mitarbeiter, Kollegen oder Kunden für sich und Ihre Ideen zu gewinnen. In diesem Training lernen Sie, Menschen mit Ihren Worten zu erreichen, zu überzeugen und zu begeistern, damit Ihre Zuhörer am Ende sagen: „gekauft!“. **Weitere ausführliche Informationen direkt kostenfrei anfordern unter www.ititpro.com oder unter:**

▶ 04:○

„Neukunden-Akquise“**Erfolgreich akquirieren**

Wie finde und gewinne ich im Wettbewerb neue Kunden? Vielen Menschen im Verkauf fällt die „Neukunden-Akquise“ besonders schwer. Warum? Häufige Rückschläge, emotional reagierende Kunden, der Hindernislauf auf dem Weg zum Entscheider – alles „gute Gründe“, die Zeit doch lieber mit den vertrauten Gesprächspartnern zu verbringen. Nur – woher soll dann neues Geschäft kommen? Erleben Sie in diesem Training, dass Akquisition, professionell durchgeführt, Erfolg hat. Und Spaß macht es dann auch. **Ausführliche Informationen finden Sie direkt unter www.ititpro.com oder können Sie kostenfrei anfordern unter:**

▶ 05:○

Fit für den Start als Verkäufer**Wie werden aus Mitarbeitern qualifizierte und engagierte Profis?**

Nicht nur durch das Lernen des beruflichen Handwerkszeugs, sondern besonders durch den Ausbau der individuellen Stärken und durch Verringern der persönlichen "Leistungsbremsen". Bei diesem Prozess der individuellen Entwicklung brauchen die Verkäufer Unterstützung. Trainingsschwerpunkte: (Verkauf, verkaufen, motiviert als Verkäufer, Motivation beim Verkauf) - Richtig starten - Die „Big Points“ im Verkauf - Verkaufsplanung und Zeitmanagement - Telefonische Terminvereinbarung - Nutzen im Verkaufsgespräch - After-Sales-Maßnahmen - Das „Helfer-Netzwerk“ aufbauen - Kompetent und motiviert zum Erfolg. **Infos zu den Kursen erhalten Sie unter www.ititpro.com oder anfordern unter:**

▶ 06:○

Unter die Lupe genommen**Was leisten Live Online Trainings im virtuellen Klassenraum wirklich?**

Die Vorteile von dozentengeführten Live Online Trainings in virtuellen Klassenraum gegenüber dem üblichen E-Learning-Szenarien und klassischen Seminaren vor Ort sind immens. Die schnell wachsende Nutzung von Live Online Trainings im Sprachunterricht und für EDV-Schulungen sprechen eine deutliche Sprache. Doch was leisten Live Online Trainings wirklich? Wo liegen die Grenzen? Lernen Sie in der kostenlosen Veranstaltungsreihe Fallstudien und praktische Übungen aus eigener Erfahrung kennen. Diskutieren Sie mit uns über mögliche Einsatz-

und Geschäftsfelder. Ihr kostenloser Seminarplatz wartet auf Sie! **Infos unter www.ititpro.com oder anfordern unter:**

▶ 07:○

Bewerber auswählen**Professionelle Einstellungsgespräche**

Fehlschüsse von Volltreffern unterscheiden. **Informationen online unter www.ititpro.com oder:**

▶ 08:○

Rückantwort an FAX-Nr:**(0 72 1) – 15 11 888**

Ihre Lesernummer:

Name: _____

E-Mail: _____

▶ **Ja, senden Sie mir bitte kostenlose Informationen zu folgenden Themen:**
 01 02 03 04 05 06 07 08