

Sonderausgabe

WEITERBILDUNG - JOBS - KARRIERE

Do, 07. August 2003 - 2095

Neue Ausbildungszyklen

Ziehen Sie Ihre Inhousetrainer selbst heran!

Aus eigenen Fachleuten Trainer machen: das ist für viele Unternehmen der Königsweg, um das Niveau ihrer internen Vertriebs-, IT- und Produktschulungen zu steigern und gleichzeitig Weiterbildungskosten zu senken. Die 3 x 3® Businesstrainerausbildung ist seit 20 Jahren mit Tausenden Absolventen das bewährte Konzept für viele Unternehmen um zeitund kostensparend professionelle Inhouse-Trainerkompetenzen zu entwickeln. Im September starten in Hamburg u. Stuttgart neue Ausbildungszyklen. Weitere Informationen unter:

Unerlässliches Instrument!

Das Kennzahlen-gesteuerte Unternehmen

Der Einsatz von Kennzahlen bzw. Kennzahlensystemen ist heute in vielen Unternehmen zu einem unerlässlichen Instrument des Steuerns der Unternehmensprozesse geworden. Kennzahlen sind nicht selbstführend, sondern das Erreichen bzw. Einhalten einer vorgegebenen Zielgröße muss durch die Führung unterstützt werden. Welche Kennzahl für welchen Zweck? Wie gestaltet man ein effizientes und übersichtliches Kennzahlensystem und wie setzt man es um? Was sind die Rahmenbedingungen für den effizienten u. effektiven Einsatz von Kennzahlen?... Diese und viele andere Fragen sind die Inhalte der AWF-Arbeitsgemeinschaft mit konstituierender Sitzung am 30.10.03. Unterlagen direkt kostenfrei downloaden unter www.ititpro.com oder anfordern unter: **▶ 02:**()

MS Project effizient nutzen

Intensiv-Seminar für Sicherheit und Projekterfolg

Der MS-Project-Intensivkurs für Projekt-Leiter, -Controller, -Assistenten bietet eine hohe Transparenz bei der Toolanwendung durch eigenes Übungsbeispiel mit ca. 35 Einzelschrittdateien auf CD-ROM u. detailliertem Beispieltext. Mittels überschaubarer Anzahl an Vorgängen, Meilensteinen und Ressourcen werden die wesentlichen und wichtigen Planungs-, Kontroll- und Steuerungsfunktionen leicht nachvollziehbar abgebildet. Hochwertige Kursunterlagen geben die Möglichkeit selbst nachzuarbeiten. Termine: Im Sept., Okt., Nov. in Darmstadt. Dauer: 2 Tage. Kosten: 800,- Euro zzgl. MwSt.. Die Agenda kostenfrei downloaden unter www.ititpro.com od. anfordern: > 03:

Kunden gewinnen und langfristige Beziehungen aufbauen

Kundenorientiertes Verkaufen im technischen Vertrieb

Nach langer Telefonakquise haben Sie es endlich geschafft - Sie können Ihr Produkt bei Ihrem potenziellen Kunden vorstellen. Begeistert erzählen Sie von den vielen technischen Details Ihres Produktes und bieten auch gleich einen Preisnachlass an. Der Kunde verhält sich höflich und distanziert. Mit einem "wir werden uns bei ihnen wieder melden" - werden Sie verabschiedet. Sie haben fleißig den technischen Part Ihres Produktes gelernt. Aber reicht dies, um erfolgreich im Vertrieb zu sein? In diesem Training lernen Sie die wichtigsten Instrumente im technischen Vertrieb kennen und erfahren, wie Sie neue Kunden gewinnen und ein erfolgreiches Beziehungsmanagement zu Ihren Kunden aufbauen. Nächster Termin 01.-03.09.03. Unterlagen einfach und schnell downloaden unter www.ititpro.com od. Infos kostenfrei anfordern unter: > 04:

Vorteil Kanban!

Lieferanten-Integration in die durchgängige Kanban-Organisation

Erfahren Sie direkt vor Ort, bei der Firma Endress + Hauser GmbH, wie diese konsequent die Vorteile der durchgängigen Kanban-Organisation nutzt! Folgende Schwerpunkte werden vor Ort präsentiert und intensiv diskutiert: Mit Kanban flexibel Fertigen; Voraussetzungen des Kanban-Einsatzes und Rahmenbedingungen; Realisierung des Ziehprinzips mit Kanban, Berechnung von Kanban-Regelkreisen, Vorbereitung der Lieferantenanbindung u. -gespräche, Einstieg in die Lieferantenanbindung, Umsetzung und Praxis einer Beschaffungsstrategie zur zeitnahen Lieferung, Besichtigung der Kanban-Organisation. Termin: 21. + 22.10.03. Weiter Infos kostenfrei downloaden unter www.ititpro.com oder anfordern unter:

Einladung zur kostenfreien Vision Tour!

Produktivitätssteigerung durch Prozesstransparenz

Wie können Sie die Steigerung der Produktivität erreichen? Machen Sie Ihre Geschäftsprozesse sichtbar und organisieren Sie Ihre Organisation so, dass die Personalproduktivität steigt. Setzen Sie durch ein effizientes Supply Chain Management die ungenutzten Potenziale in Ihrer Wertschöpfungskette frei. Stellen Sie die Leistungsprozesse, mit denen Sie wirklich Geld verdienen, in den Mittelpunkt! Der Marktführer in Deutschland lädt Sie ein zu erleben, wie die Zukunft mit Supply Chain Management aussehen kann. Diese Möglichkeit wird an versch. Standorten angeboten. Profitieren Sie live von den Praxisberichten erfolgreicher Kunden. Nutzen Sie die Chance zu einem direkten Dialog. Für diesen innovativen Nachmittag wird keine Gebühr, erhoben. Infos, Tourdaten u. Anmeldeformular downloaden: www.ititpro.com od. anfordern unter:

Instrumente für eine erfolgreiche Führung nutzen

Professionell Mitarbeiter führen und leiten

Zur Führungskraft befördert und dann alleine gelassen! Die Fachkenntnisse stimmen, hier sind Sie ein "As" - aber wer hilft Ihnen bei dem Thema Führung? Gerade jetzt stehen Sie im Rampenlicht, und müssen in den ersten Monaten beweisen, welche Kompetenz Sie als Führungskraft besitzen! In diesem Training lernen Sie die wichtigsten Führungsinstrumente kennen und erfahren, wie Sie auch schwierige Situationen in den Griff bekommen. Nächster Termin 04.09. - 05.09.03. Unterlagen einfach und schnell downloaden unter www.ititpro.com oder Infos kostenfrei anfordern unter:

Lohnende Investition

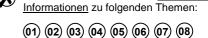
Führen mit Zielen (Management by Objectives)

Von Führungskräften wird eine hohe soziale Kompetenz erwartet. MitarbeiterInnen wollen motiviert werden und klare Ziele vor Augen haben. Durch den sinnvollen Einsatz von Zielvereinbarungen wird Führung effektiver und damit erfolgreicher. Dies wiederum wirkt sich positiv auf die MitarbeiterInnen und den Unternehmenserfolg aus. Dauer des firmeninternen Seminars: 2 Tage. Seminar-Infos unverbindlich anfordern: > 08:

Rückantwort an FAX-Nr: (0 72 22) – 77 40

Ihre Lesernummer:

•	X	Ja,	senden	Sie	mir	bitte	kosteni	<u>ose</u>
Email:								
Na	ame:							
Fi	rma:							



▶ 06:(